

Programme de formation

DEVIS ET PLANS DE TRAITEMENT

*Savoir les présenter et les expliquer
de manière efficace*



POURQUOI DES FORMATIONS ?

Nos formations ont pour objectif de vous accompagner dans votre pratique quotidienne, de vous former à des techniques de vente spécifiques et à gagner en confort dans votre profession. Cela afin d'améliorer l'adhérence des patients aux plans de traitement et augmenter le taux d'acceptation sur les devis.

LE CONCEPT DE NOS FORMATIONS

12 participants maximum / 6 participants minimum

■ Objectifs pédagogiques

A la fin de la formation, le stagiaire sera capable de :

- expliquer en termes simples les cas cliniques courants
- adapter son discours au profil du patient
- organiser les étapes de présentation du devis
- répondre aux questions les plus fréquentes du patient

■ Public concerné

Assistantes dentaires et secrétaires médicales ou toute personne qui prend en charge administrativement les patients au cabinet.

Prérequis : aucun

Catégorie et but :

La catégorie prévue à l'article L.6313-1 est : Action de formation et a notamment pour objet de favoriser l'adaptation des travailleurs à leur poste de travail, à l'insertion professionnelle, à l'acquisition d'une qualification plus élevée ou encore de favoriser la mobilité professionnelle.



Programme de formation

Contenu de la formation

MATIN

Un devis = un plan de traitement

Bien le comprendre pour bien l'expliquer

Pourquoi faire un devis ? Comment bien expliquer un devis en détail.

Analyse des questions les plus fréquentes et les plus embarrassantes.

Structure d'un rendez-vous de présentation de devis

- Objectif de ce rendez-vous
- Savoir informer le patient de ce que le dentiste propose comme traitement
- Expliquer au patient les étapes du traitement proposé et savoir le rassurer.

Les étapes de présentation d'un devis

- Lecture ligne par ligne avec reformulation par des mots non techniques
- Validation de la compréhension du patient
- Traitement des questions, des objections et négociation.

13H00

PAUSE DÉJEUNER

APRÈS-MIDI

CAS PRATIQUES :

Atelier de mise en situation avec des jeux de rôles (3 personnes)

- > Cas n° 1 : un implant
- > Cas n° 2 : une prothèse
- > Cas n° 3 : un assainissement parodontal

Conclusion de la journée

Durée : 7 heures (sur 1 journée) de 9h - 13h et 14h - 17h

Tarif : 125 euros TTC par participant

Profil de l'intervenante :

Marie-Laure RAVET : Responsable de secteur chez NSK, Elle évolue dans le milieu médical depuis 18 ans et s'occupe de la promotion de l'hygiène des dispositifs médicaux / dentaires pour la sécurité des praticiens / docteurs et patients.

NSK
info@nsk.fr / 01 59 79 59 93

14 rue Salneuve 75017 Paris

Siret : 42168910000053 - Numéro DA : 11756899575

V4 septembre 2025



Programme de formation

Organisation de la formation

LIEU :

En présentiel dans nos locaux NSK France au 14 rue Salneuve 75017 Paris

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES :

Apports théoriques

Etudes de situation concrètes

Jeux de rôles

Temps d'échanges entre les apprenants eux-mêmes et avec les formateurs

MOYENS TECHNIQUES :

Matériel utilisé : vidéoprojecteur

Mise à disposition de documents supports à la suite de la formation.

Travail à partir des situations concrètes



SUIVI ET ÉVALUATION DE L'ACTION :

Feuilles d'émargement - Attestation de fin de formation (sur demande) ou certificat de réalisation - Évaluations des acquis des apprenants par le biais d'un cas pratique en fin de formation - Evaluation de la formation par les stagiaires - Évaluation à froid de leurs responsables en fin d'année

MODALITES ET DELAIS D'ACCÈS :

Merci de vous inscrire en nous contactant par téléphone, par mail ou via le formulaire de contact sur notre site internet. Votre demande d'inscription sera traitée dans un délai de 48 heures. Suite à cela, nous vous contacterons par téléphone pour effectuer un entretien pour clarifier vos besoins. Une inscription est possible jusqu'à la date de formation dans la limite des places disponibles.

L'inscription est réputée acquise lorsque le convention est signée.

RÉFÉRENTE DE LA FORMATION :

Pour tout renseignement et inscription veuillez contacter Olga GAST

01 56 79 59 93 / 07 85 88 85 99 olga.gast@nsk.fr

DATES DE LA FORMATION :

Le module présenté est formulé en inter. Les dates mentionnées dans la convention sont celles qui ont été définies avec le client. Pour toute demande merci de prendre contact avec nous par téléphone ou par mail 01 56 79 59 93 / 07 85 88 85 99 olga.gast@nsk.fr

ACCESSIBILITE / HANDICAP :

Notre référente Handicap Olga GAST 01 56 79 59 93 olga.gast@nsk.fr, se tient à votre écoute pour évaluer la faisabilité de votre projet de formation et anticiper les éventuels aménagements nécessaires et possibles.